



Management
Training Network

CONTEXTO GENERAL

EMPRESA

GENACTY es un consorcio internacional de empresas de consultoría, coaching y capacitación tienen como objetivo **2X**, esto es **duplicar la capacidad personal, profesional y empresarial** para **VENDER EL DOBLE, SER DOBLEMENTE PRODUCTIVOS, MULTIPLICAR POR DOS LA CALIDAD DE SERVICIO AL CLIENTE y DUPLICAR LA SINERGIA DE LOS EQUIPO PARA CONVERTIRLOS AL ALTO DESEMPEÑO.**

Si bien, la marca GENACTY es de reciente conformación, la experiencia de los fundadores y socios estratégicos en cada país, rebasa los 25 años, donde se ha tenido oportunidad de atender empresas, instituciones y gobiernos en temas de asesoría y entrenamiento directivo.

Actualmente GENACTY tiene presencia con oficinas y operaciones en Miami/ Flo /USA, Guadalajara/México, Panamá, Costa Rica y Colombia. En algunos meses consolidará su apertura en otros países.

La propuesta de valor de GENACTY es ofrecer programas de formación directiva : Cursos, talleres y conferencias enfocadas en temas vitales para el profesional: Desarrollo personal y emprendurismo, así como en temas comerciales claves para la empresa: Ventas. Calidad de servicio y Desarrollo Gerencial, además de la especialidad de Mercadotecnia para restaurantes.

En todos los casos, se utiliza APRENDIZAJE ACELERADO, un método pedagógico de avanzada que incluye interactividad con el participante, lecturas audios y videos antes y después de cada sesión, gráficos e infogramas, dinámicas, ejercicios así como *templates* de planeación individual.

Este sistema permite tanto curso/seminarios/talleres abiertos como programas *incompany adhoc*, orientadas a cubrir necesidades y expectativas puntuales y específicas de cada empresa, institución o evento.

CONFERENCISTA

Jesús Gómez Espejel

Consultor y conferencista internacional especialista en desarrollo personal, liderazgo, mercadotecnia, ventas y calidad de servicio. Emprendedor, empresario, consultor y coach de equipos comerciales en México y Latinoamérica. Su misión profesional es apoyar a los líderes y sus equipos directivos para que descubran y DUPLIQUEN SU DESEMPEÑO PROFESIONAL al conocer técnicas, desarrollar actitudes y aptitudes para superar las expectativas de sí mismos, su mercado y su propia empresa. Es ingeniero, con Maestría en Administración de Empresas, posgrado en Alta Dirección así como diversos cursos y diplomados de especialización. Tiene 30 años de experiencia en investigación de la conducta del consumidor, en el desarrollo de estrategias comerciales así como en la ejecución de programas de ventas y mercadeo. Gómez Espejel y su equipo de expertos en ESTRATÉGICA RVOX han desarrollado sistemas y modelos para atraer nuevos clientes, crecer negocios, aumentar la rentabilidad, capacitar a ejecutivos comerciales para que conozcan y pongan en práctica estas técnicas atrayendo prospectos y logrando que sean clientes para siempre.



Conocimientos

Además de la Maestría en el Tec de Monterrey, Posgrado en el IPADE y Diplomado por Berkeley con Philip Kotler, Jesús Gómez Espejel ha leído, resumido y publicado resúmenes de libros de más de 500 autores (uno al mes), los que ha asimilado en mapas mentales y estructurado en conferencias magistrales, desarrollando modelos propios. Tiene 3 libros y más de 50 videos en su canal de youtube y audios en ivoox.

Consultor especialista

Es reconocido en América Latina por ser un profesional de gran experiencia en estudios de mercado y de conducta del consumidor. Ha sido consultor de cientos de empresas, instituciones y gobiernos en diversos países. Como asesor tiene experiencia en categorías tales como: farmacéutica, venta al detalle, B2B, transporte, inmobiliaria, educación, automotriz, banca, finanzas, calzado, refacciones, hospitales y restaurantes, entre otros

Conferencista Internacional

Ha ofrecido más de 500 conferencias en 12 países de Latinoamérica además de Estados Unidos y España, tanto para universidades, congresos y empresas. Es muy bien calificado por los participantes en cursos y congresos, debido a su forma de exponer clara y amena, con contenido innovador, así como por ser un expositor que convence y entusiasma, utilizando elementos visuales, infogramas, formatos y dinámicas pedagógicas, ya que está certificado en Aprendizaje Acelerado por Human Strategy de San Francisco, California USA.

Desarrollador de Negocios

Ha creado y construido 10 empresas exitosas en ámbitos tales como investigación de mercados, consultoría, e-commerce, e-learning, producción de videos de capacitación, agencia de comunicación, restaurantes, etc. Fue seleccionado como Emprendedor Global por la Fundación ENDEAVOR con sede en Nueva York y ha sido reconocido por la revista MERCA2.0 como la empresa del año en marketing. Asimismo ha participado como asesor o miembro del consejo de empresas con crecimiento anual de dos dígitos.

PROGRAMAS



DRIVEN La ciencia y el arte de vender.

El curso taller de ventas para equipos de alto desempeño más actualizado en Latinoamérica. Un método didáctico innovador para entender los principios básicos y avanzados de la CIENCIA Y EL ARTE DE VENDER que le permitirá tener objetivos claros visionarios, estrategias de gran impacto así como tácticas probadas internacionalmente. Lo anterior con base en técnicas de autores como David Sandler, Chet Holmes, Zig Ziglar, Brian Tracy y Daniel Pink. Con el método de Aprendizaje Acelerado el seminario se desarrolla en 16 horas de conferencias, dinámicas e infogramas que le permitirán construir su propio plan comercial para **DUPLICAR TUS INGRESOS**



Conferencia magistral y Diplomado **MKT RESTAURANTES Como hacer de tu restaurante un gran negocio.**

Descubra las estrategias y métodos que están usando las grandes cadenas y franquicias de la industria gastronómica para crecer y tener grandes utilidades. Este seminario especializado para dueños, gerentes o responsables de restaurantes se hará un repaso integral de todos y cada uno de los elementos claves para atraer los clientes objetivo, atendernos en forma única, incrementar el ticket promedio, hacer que regresen y recomienden. El objetivo es hacer del restaurante un SISTEMA rentable que pueda crecer en ventas y unidades así como convertirse en una franquicia. Se recomienda ver la serie que en el canal de *youtube* así como el *e-book*

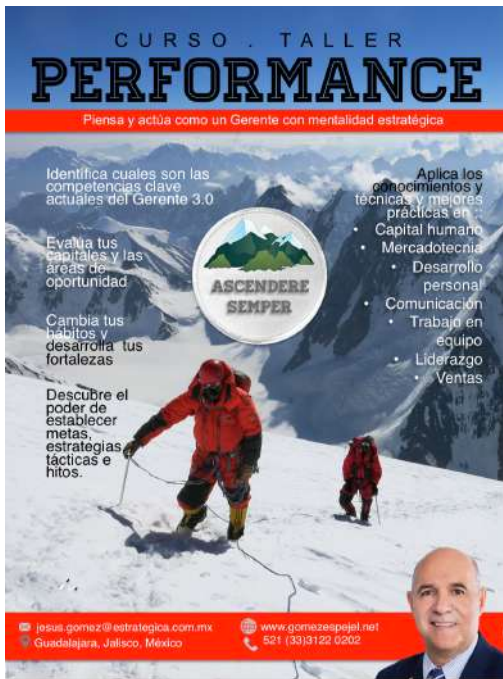


Conferencia, Curso-taller o seminario **SWITCH Tu Plan Personal de crecimiento** Desde hace varios años hemos investigado la mejor forma de hacer crecer a las personas integralmente; Con base en el libro de Jhon C. Maxwell /Liderazgo Intencional y complementado con autores como Stephen Covey, Alex Rovira, Bryan Tracy, Hal Elrod, Charles Duhigg y Robin Sharma, hemos desarrollado el taller **SWITCH: Tu Plan de crecimiento**. Aquí, los asistentes aprenderán y podrán pondrán en práctica de inmediato, las mejores técnicas para disponer de metas claras, cambiar de hábitos y construir la mejor versión de si mismos. Saldrán de el curso con un programa específico de mejora personal, con indicadores de avance y con un método

para formar una comunidad que de seguimiento una vez al mes. El taller, de 16 horas, con el método de **Aprendizaje Acelerado**, incluye presentaciones, infogramas, videos, dinámicas, audios y 10 resúmenes de libros, además del formato o guía para su Plan Individual.



Conferencia, Curso-taller o seminario **EXPERIAM Clientes para siempre**. Los especialistas ya han estudiado la conducta del cliente y saben como enamorarlos, superar las expectativas, hacerlo cliente frecuente y convertirlo en embajador de la marca para que la recomiende. Libros como Lovemarks, Como piensan los consumidores, Abraza a sus clientes y Servicio Excepcional son claves. En este curso-taller se estudiaran las mejores y mas modernas practicas exitosas de los gurús y las empresas insignia que han hecho de la calidad de servicio toda una EXPERIENCIA. 16 horas de aprendizaje a través de conferencias síntesis de las técnicas internacionales, casos de éxito complementado con ejercicios, videos en línea y resúmenes de libros para seguir aprendiendo y llevarlo a la acción.



Programa de formación **PERFORMANCE Gerentes de impacto transformador.**

Este programa de formación busca desarrollar las competencias de quienes tienen a cargo la operación de las estrategias con base en la mejora de las actitudes y aptitudes de LIDERAZGO. Saber escuchar, trabajar en equipo, dar seguimiento, motivar, organizar, generar estrategias exitosas, trazar objetivos SMART y medirse a través de indicadores así como muchas técnicas mas forman parte de la currícula de este seminario, que puede tener diversas conformaciones pedagógicas. Aprender de autores tales como Tom Peters, John C. Maxwell, Ken Blanchard, nunca había sido tan fácil ya que se presenta en forma clara y entendible utilizando metáforas, mapas

mentales, *storytelling* y estudio de casos. Se entrega material de estudio que incluye resúmenes de libros, audios y videos complementarios.



Seminario o conferencia **LEADERSHIP POWER Las nuevas reglas para tener influencia positiva**

El cambio en la dinámica de los negocios es ahora incesante y pareciera inalcanzable; lo que antes se recomendaba a un líder como: saber hablar en público o conducir exitosamente una reunión es hoy insuficiente. Las nuevas condiciones para ser un líder exitoso pasar por la transformación personal y el cambio de hábitos, la construcción de su red de relaciones, la generación de la visión trascendente de futuro, la sistematización de la empresa, la estructuración solida de una comunidad ejecutiva de alto desempeño y el uso eficaz de tecnología para dar seguimiento, control y trazabilidad a las decisiones. Precisamente estos temas los

aborda este curso o conferencia buscando que los participantes descubran y se entusiasmen de estas prácticas emergentes.

curso . taller . conferencia

OVERTAKE

De empleado a emprendedor a empresario



Pensar y planear el futuro profesional.

Identificar la vocación, pasión y talentos.

Conocer las claves del proceso de capitalización.

Iniciar el proceso de formación empresarial.

Entender como se debe pensar para tener éxito económico.

Las mejores prácticas para cambiar de mentalidad.

Observar las nuevas reglas del juego en los negocios.

Asimila las claves de los emprendedores exitosos.

El curso que marcará el inicio de tu entrenamiento para tener la propia empresa y la libertad financiera. Charlas, dinámicas, video, lecturas y formatos para llevar tus conclusiones a la práctica.

jesus.gomez@estrategica.mx
www.gomezespejel.net
521 (33)3122 0202

Jesús Gómez Espejel
GEN AC TY Management Training Network

Curso-taller **OVERTAKE / De empleado a emprendedor a empresario.**

Los cambios en el mundo laboral están teniendo una fuerte transformación de las expectativas de quienes desean tener un empleo estable y bien remunerado. Esos puestos de trabajo se están extinguiendo. Por otro lado, queda claro que la UNICA forma de crecer ilimitadamente profesionalmente así como generar la suficiente riqueza económica personal es SER EMPRENDEDOR y luego EMPRESARIO. Este seminario sensibiliza al respecto de esta realidad, da a conocer el modelo de Kiyosaki : “El cuadrante del Flujo de dinero” , asimismo dota al de rumbo claro para encontrar el camino de transformación con el “Código de el Dinero” de Raymond

Sanzó. Toda una base de finanzas personales y empresariales para “cambiar el chip”, dejar de “buscar un empleo” y “encontrar la brújula” para ser emprendedor exitoso. El programa esta extraordinariamente documentado, incluye 12 videos complementarios, infogramas y el formato para un plan personal.

Ideal para estudiantes de nivel medio superior, universitarios, jóvenes con inquietudes de emprendimiento o adultos que quieran cambiar su modelo de ingresos.

Creando un equipo de **ALTO DESEMPEÑO**

Herramientas para la productividad organizacional.

- Fundamentos de una COMUNIDAD PROFESIONAL proactiva y de logros.
- ALINEACION ESTRATEGICA sustentable.
- EXTRACOMUNICACION y trabajo en equipo.
- ESCUCHA ACTIVA como mecanismo para la empatía.
- JUNTAS EFECTIVAS y el poder del seguimiento

APRENDIZAJE ACELERADO
Charlas, dinámicas, video, lecturas y formatos para llevar tus descubrimientos y conclusiones a la práctica.

MBA Jesús Gómez Espejel
Empresario, consultor y speaker internacional
jesus.gomez@estrategica.mx 3333596876

Jesús Gómez Espejel
GEN AC TY Management Training Network