



## CONTEXTO GENERAL

### EMPRESA

GENACTY es un consorcio internacional de empresas de consultoría, coaching y capacitación tienen como objetivo **2X**, esto es **duplicar la capacidad personal, profesional y empresarial** para **VENDER EL DOBLE, SER DOBLEMENTE PRODUCTIVOS, MULTIPLICAR POR DOS LA CALIDAD DE SERVICIO AL CLIENTE y DUPLICAR LA SINERGIA DE LOS EQUIPO PARA CONVERTIRLOS AL ALTO DESEMPEÑO.**

Si bien, la marca GENACTY es de reciente conformación, la experiencia de los fundadores y socios estratégicos en cada país, rebasa los 25 años, donde se ha tenido oportunidad de atender empresas, instituciones y gobiernos en temas de asesoría y entrenamiento directivo.

Actualmente GENACTY tiene presencia con oficinas y operaciones en Miami/USA, Guadalajara/México, Panamá, Costa Rica y Colombia. En algunos meses consolidará su apertura en otros países.

La propuesta de valor de GENACTY es ofrecer programas de formación directiva: Cursos, talleres y conferencias enfocadas en temas vitales para el profesional: Desarrollo personal y emprendurismo, así como en temas comerciales claves para la empresa: Ventas, Calidad de servicio y Desarrollo Gerencial, además de la especialidad de Mercadotecnia para restaurantes.

En todos los casos, se utiliza APRENDIZAJE ACELERADO, un método pedagógico de avanzada que incluye interactividad con el participante, lecturas audios y videos antes y después de cada sesión, gráficos e infogramas, dinámicas, ejercicios, así como templates de planeación individual.

Este sistema permite tanto curso/seminarios/talleres abiertos como programas *incompany adhoc*, orientadas a cubrir necesidades y expectativas puntuales y específicas de cada empresa, institución o evento.

## CONFERENCISTA

**Jesús Gómez Espejel**



Consultor y conferencista internacional especialista en desarrollo personal, liderazgo, mercadotecnia, ventas y calidad de servicio. Emprendedor, empresario, consultor y coach de equipos comerciales en México y Latinoamérica. Su misión profesional es apoyar a los líderes y sus equipos directivos para que descubran y DUPLIQUEN SU DESEMPEÑO PROFESIONAL al conocer técnicas, desarrollar actitudes y aptitudes para superar las expectativas de sí mismos, su mercado y su propia empresa. Es ingeniero, con Maestría en Administración de Empresas, posgrado en Alta Dirección, así como diversos cursos y diplomados de especialización. Tiene 30 años de experiencia en investigación de la conducta del consumidor, en el desarrollo de estrategias comerciales, así como en la ejecución de programas de ventas y mercadeo. Gómez Espejel y su equipo de expertos en ESTRATÉGICA RVOX han desarrollado sistemas y modelos para atraer nuevos clientes, crecer negocios, aumentar la rentabilidad, capacitar a ejecutivos comerciales para que conozcan y pongan en práctica estas técnicas atrayendo prospectos y logrando que sean clientes para siempre.



### **Conocimientos.**

Además de la Maestría en el Tec de Monterrey, Posgrado en el IPADE y Diplomado por Berkeley con Philip Kotler, Jesús Gómez Espejel ha leído, resumido y publicado resúmenes de libros de más de 500 autores (uno al mes), los que ha asimilado en mapas mentales y estructurado en conferencias magistrales, desarrollando modelos propios. Tiene 3 libros y más de 50 videos en su canal de YouTube y audios en Ivoox.

### **Consultor especialista.**

Es reconocido en América Latina por ser un profesional de gran experiencia en estudios de mercado y de conducta del consumidor. Ha sido consultor de cientos de empresas, instituciones y gobiernos en diversos países. Como asesor tiene experiencia en categorías tales como: farmacéutica, venta al detalle, B2B, transporte, inmobiliaria, educación, automotriz, banca, finanzas, calzado, refacciones, hospitales y restaurantes, entre otros.

### **Conferencista Internacional.**

Ha ofrecido más de 500 conferencias en 12 países de Latinoamérica además de Estados Unidos y España, tanto para universidades, congresos y empresas. Es muy bien calificado por los participantes en cursos y congresos, debido a su forma de exponer clara y amena, con contenido innovador, así como por ser un expositor que convence y entusiasma, utilizando elementos visuales, infogramas, formatos y dinámicas pedagógicas, ya que está certificado en Aprendizaje Acelerado por Human Strategy de San Francisco, California USA.

## **Desarrollador de Negocios.**

Ha creado y construido 10 empresas exitosas en ámbitos tales como investigación de mercados, consultoría, e-commerce, e-learning, producción de videos de capacitación, agencia de comunicación, restaurantes, etc. Fue seleccionado como Emprendedor Global por la Fundación ENDEAVOR con sede en Nueva York y ha sido reconocido por la revista MERCA2.0 como la empresa del año en marketing. Asimismo, ha participado como asesor o miembro del consejo de empresas con crecimiento anual de dos dígitos.

## **PROGRAMAS.**

### **SUPERVENDEDOR**



El Programa ONLINE internacional de formación para ejecutivos de venta especializado en la ciencia y el arte de vender. Tiene como objetivo que el participante sepa, quiera y pueda **VENDER EL DOBLE** de lo que tiene actualmente.

A través de sesiones en video por impartidas por expertos, resúmenes de libros de los mejores gurúes, fichas técnicas, audios y muchos recursos didácticos más, aprenderán las mejores estrategias, las tácticas más eficaces y las acciones de mayor impacto.

Un programa actualizado en ventas B2B, neurociencias, procesos, prospección estratégica, embudos de ventas y diversos pasos claves para vender exitosamente. Descubre y aplica los siete pasos de la venta profesional para la década 2020-2030. Lleva al éxito a tu equipo creando un ecosistema de ventas de alto desempeño.

Un programa en línea disponible 24/365.

### **MASTER MANAGER**



#### **Gerentes de impacto transformador.**

Este programa de formación en habilidades blandas para personal gerencial tiene como objetivo desarrollar las nuevas competencias de liderazgo del siglo XXI.

Es un sistema de capacitación muy completo que te ayudará a mejorar como líder gerencial, adquiriendo hábitos y actitudes como síntesis de los 50 mejores autores de Management.

Este método de formación Online 24/7 incluye 25 temas y más de 75 videos, audios, lecturas, exámenes, hojas, de asimilación de aprendizaje y mucho más.

## EXPERIAM



### **Cientes para siempre.**

Los especialistas ya han estudiado la conducta del cliente y saben cómo enamorarlos, superar las expectativas, hacerlo cliente frecuente y convertirlo en embajador de la marca para que la recomiende.

En este curso-taller se estudiarán las mejores y más modernas prácticas exitosas de los gurús y las empresas insignia que han hecho de la calidad de servicio toda una EXPERIENCIA.

25 horas de aprendizaje a través de conferencias síntesis de las técnicas internacionales, casos de éxito complementado con ejercicios, videos en línea y resúmenes de libros para seguir aprendiendo y llevarlo a la acción.

## FACTUM



### **Liderazgo transformador.**

Con esta metodología aprenderás a desarrollar los comportamientos y disciplinas para ser un magnífico líder que escucha, con visión de futuro que sabe cómo tratar a cada uno de sus colaboradores motivándolos, exigiéndoles y brindando coaching.

El programa de desarrollo de liderazgo consta de 10 temas, con un sistema de capacitación online 24/7 para crecer en el modelo de liderazgo transformador y de servicio.

Incluye videos, audios, resúmenes de libros, fichas, técnicas, exámenes y hojas de asimilación de aprendizaje. Date la oportunidad de crecer tu liderazgo.

## LEADERSHIP POWER



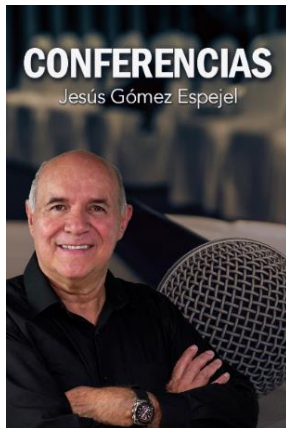
### **Las nuevas reglas para tener influencia positiva.**

El cambio en la dinámica de los negocios es ahora incesante y pareciera inalcanzable; lo que antes se recomendaba a un líder como: saber hablar en público o conducir exitosamente una reunión es hoy insuficiente.

Las nuevas condiciones para ser un líder exitoso pasar por la transformación personal y el cambio de hábitos, la construcción de su red de relaciones, la generación de la visión trascendente de futuro, la estructuración sólida de una comunidad ejecutiva de alto desempeño y el uso eficaz de tecnología para dar seguimiento, control y trazabilidad a las decisiones.

Precisamente estos temas los aborda este curso o conferencia buscando que los participantes descubran y se entusiasmen de estas prácticas emergentes.

## CONFERENCIAS



En las conferencias exploramos ideas innovadoras, fomentamos el diálogo y buscamos soluciones a los desafíos actuales. Tenemos más de 50 seminarios de alto impacto sobre ventas, liderazgo, desarrollo personal y estrategia comercial que son adaptables a tus necesidades y expectativas.

Descubre cómo las últimas investigaciones están transformando el entorno, cómo las tecnologías emergentes están dando forma al futuro y cómo las ideas revolucionarias están cambiando el mundo que conocemos.

No te pierdas la oportunidad de conectarte con mentes brillantes, ampliar tu red de contactos y encontrar la inspiración necesaria para impulsar tu próximo gran proyecto.